

TÜRKİYE İHRACAT FAKTORİNGİNDE DÜNYA İKİ

TEK RAKİP

ÇİN

Türkiye, garanti verdiği 5 milyar dolarlık işlem hacmi ile dünyada ihracat faktoringinde Çin'den sonra ikinci sıraya oturdu. Bank of China'dan sonra en yüksek kapasiteye Türk faktoring şirketleri sahip.

TÜRKİYE'de istihdamın yüzde 78'ini, ihracatın yüzde 60'ını, yatırımların yüzde 50'sini gerçekleştiren Küçük ve Orta Boy İşletmelerin (KOBİ) en büyük sorunu, özkaynak yetersizliği ve finansman zorluğu. Toplam kredilerin sadece yüzde 24'üne ulaşabilen işletmeler, alternatif kaynakları kullanmak konusunda da yeterli bilgiye sahip değiller.

Bu nedenle faktoring, leasing, finansman şirketlerini çatısında birleştiren Finansal Kurumlar Birliği'nin (FKB), başlattığı "KOBİ'ler Sınırları Faktoring İle Aşıyor" projesi kapsamında özellikle Andolu'daki KOBİ'leri finansmana erişim konusunda bilgilendiriyor. Geçtiğimiz hafta Bursa'da reel sektör temsilcileri ile bir araya gelen faktoringciler, bir taraftan

değirirken, diğer taraftan da garantili ihracatın yollarını anlattılar.

GARANTİLİ İHRACAT

Türkiye'nin, içinde bulunduğu coğrafyadaki ve gelişmiş ekonomilerdeki tüm dinamiklere rağmen 2015 yılını 143.8 milyar dolar toplam ihracat ile kapattığını belirten faktoringciler, henüz bu ihracatın 7.5 milyar dolarlık kısmına destek olabildiklerine değindiler. Bu tutarın da 5 milyar dolarlık kısmını garanti altına alabildiklerini ifade eden faktoringciler, "Bu rakamlara bakınca Türkiye, işlem hacminde Çin'den sonra dünya ikincisi. Faktoring şirketleri, müşterilerine gerçekleştirdikleri ihracat işlemlerinde alacaklarının vadesinde ödenmemesi riskine karşı, aciz, iflas ve temerrüt durumları için yüzde 100 garanti hizmeti



Faktoringciler, 'KOBİ'ler Faktoring ile Aşıyor' projesi kapsamında Bursa'da reel sektör temsilcileriyle bir araya geldi.

EKONOMİYİ FONLUYOR



FKB Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, faktoring sektörünün 2006'dan beri Bankacılık Düzenleme Denetleme Kurumu (BDDK) denetiminde çalıştığını belirterek, şunları söyledi: "Sektörde 66 firma var ve 16

tanesi uluslararası işlemlerde banka işbirlikleri sermayeli şirketler var. Bu şirketlerin ciro 119 milyar lira, bu ciro 119 milyar TL Türkiye'yi fonluyor. Bursa'da içinde büyük müşterilerimiz olan bir pazar hızlı büyüyor. Neden büyüyor? Bizim büyük kullanmadığımız potansiyel bunları değerlendirerek Türkiye'de kullanılan potansiyel 6, dünyada ise yüzde 100 yolumuz var. Beklentimiz toplam 100 milyar dolarlık potansiyel 30 milyar dolarlık ihracatı fonluyoruz."

FAKTORİNGE İHTİYAÇ VA



GARANTİ Faktoring Geleceği Hulki Kara, ihracat faktoringi hakkında bilgi vererek söyledi: "İhracatçıların ihracatı hesap, yani mal mukabil gerçekleştirdiği ihracat haciz, iflas ve temerrüt riski karşı garanti altına alınmalıdır. Eğer istenirse finansman sağlanması, finansman takdiri ise ihracatçıların

Faktoringciler ile Eximbank anlaşta, 238 ülkeye garanti başlıyor

İHRACATTA YENİ DÖNEM

Eximbank'ın 238 ülkedeki alıcı firmayı sigorta ettiği ihracat kredi sigortasına faktoring de dahil edildi. İhracatçılar poliçelerini teminat olarak gösterip faktoring şirketlerinden finansman sağlayabilecek.

FAKTORİNG şirketleri ile Türk Eximbank arasında imzalanan anlaşma çerçevesinde Eximbank'ın sigorta poliçesini sahip ihracatçılar bu poliçelerini teminat olarak gösterip, faktoring şirketlerinden de finansman sağlayabilecek. Yeni anlaşma ile ihracatçılara kaynak çeşitliliği yaratılırken; faktoring, ihracatçılara hem kredi hem tahsilat hizmeti hem de dünyada 238 ülkeye garanti verebilen tek finansal ürün konumuna geldi.

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, geçen yıl, Eximbank aracılığı ile Merkez Bankası ihracat reeskont kredilerinin faktoring şirketleri aracılığı ile de ihracatçılara kullanılmaya başlandığını belirterek, yeni uygulama ile Eximbank'ın dünya genelinde 238 ülkedeki alıcı firmayı sigorta ettiği ihracat kredi sigortası poliçelerine, faktoring şirketlerinin de dahil edildiğini söyledi. Ataman, "Mevcutta Eximbank sigorta poliçesine sahip ihracatçılar bu poliçeleri teminat olarak gösterip, faktoring şirketlerinden finansman sağlayabilecekler" dedi.

VADELER UZAYACAK

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, Eximbank'ın kredi sigortası kapsamında limit tahsis ettiği alıcıları da finanse edebileceklerini belirterek, şunları

söyledi:

"85 ülke ve 408 üyeli Uluslararası Faktoring Zinciri (FCI) kanalıyla aldığımız garanti hizmetlerine 238 ülkeyi kapsayan Eximbank sigortasını eklemiş olacağız. Ayrıca ticarete gittikçe uzayan vadeleri mevcut sistemde 180 güne kadar alabilirken, Eximbank sigortasıyla 360 günlük işlemlere de taraf olabileceğiz. Böylece, mevcutta Eximbank sigorta poliçesine sahip ihracatçılar, bu poliçeleri teminat olarak gösterip faktoring şirketlerinden finansman sağlayabilecek, faktoring şirketleri ihracatçılara faktoring ürünlerini sunarken geniş yelpazede birçok ülkeye garanti hizmeti verebilecek."

KOBİ'LERİN RİSKİ

Deniz Faktoring Genel Müdürü Alpertunga Emecan, bu sistem sayesinde müşterilerin bankalarda bulunan gayri nakdi kredilerini daha rahat kullanma imkanı sağlayacaklarını belirterek, "Müşteriler Eximbank'ın uygun maliyetli fon hizmetini bankalar yerine faktoring şirketinden kullanarak, bankalardaki limitlerini müsait hale getirebilecekler. Bu anlaşma, özellikle KOBİ segmentindeki müşterilerimizin ihracat risklerini faktoring yoluyla garanti altına almalarını sağlayacağı gibi, kendilerine uygun finansman alternatifi de yaratacak" dedi.



Kredi, tahsilat, garanti vereceğiz

FKB Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, faktoringin ihracatın finansmanında önemli enstrümanlardan biri olduğunu belirterek, şunları söyledi: "2015 yılında 7 milyar Euro'lu işlem hacmimiz oldu. Bu hacim ihracat dursa bile her yıl artarak devam ediyor. Bu hacim bir çoğunluğu FCI üyesi firmaları ile yapılan işlemler. Haliele biz zaten FCI üyeleri ile yapılan işlemlerde firmaların alacaklarını garanti altına alıyoruz. Ama bu hizmet 75 ülke için geçiyor. Eximbank sigorta poliçesi sayesinde artık bu hizmeti 238 ülke için verebileceğiz. Müşteriler de tahsilat hizmeti alabildikleri yerden aynı zamanda garanti hizmeti almanın kolaylığını yaşayacak. Biz ihracatçılara hem kredi, hem tahsilat hem de garanti veren tek ürün olacağız."



Faktoring tek ürün olacak

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, şunları söyledi: "Faktoringe konu malda bir sorun yok ise yurtdışındaki muhabir faktoring şirketleri tahsilatı takip ediyor ve vadesinde yapılmıyor. Bu sayede fatura bedelleri vaktinde tahsil ediliyor. Bu hizmet bankalar ve Eximbank'ta olmayan bir uygulamadır. İhracatçı aynı anda kredi, tahsilat ve garanti hizmeti verebilen tek finansal ürünüdür. Faktoring bu bağlamda yalnızca ihracatçı firmalar için değil, aynı zamanda ihracatçıların kesintisiz ve zamanında tahsilatını sağlama açısından önemli bir üründür."



İhracatçıya kaynak yaratılıyor

Garanti Faktoring Genel Müdürü Hülki Kara, ihracat faktoringi 2015 yılında 8 milyar dolara yakın bir işlem hacmi gerçekleştirildiğini belirterek, Eximbank işbirliği ile hem ihracat hem de faktoring sektörünün ihracat işlemlerinden alacağı payı da artacağını söyledi. Kara, sözlerini şöyle sürdürdü: "Uygulama amacımız, ihracatçı firmalara ihtiyaç duydukları finansmanın sağlanmasında kaynak çeşitliliği yaratmaktır. Eximbank nezdindeki poliçelerinin daha önce bankalarda yapılabildiği gibi faktoring şirketlerine de teminat olarak verilmesi amaçlanıyor. İhracatçılar için bankalara alternatif olarak faktoring şirketlerinden de finansman bulmalarını sağlayacak. Bunun yanında şirketlerinin sunduğu tahsilat ve gayrikabiliyirucu işlem avantajlarından yararlanmalarını mümkün olabilecek."

Faktoringde 2023 hedefi 30 milyar dolar ihracat

FKB Başkan Vekili Ataman, "Türkiye'nin 155,5 milyar dolar ihracat hedefi var. Biz şu anda 25 milyar liralık ihracat yapıyoruz. Ne kadar büyük bir potansiyelimiz olduğunu bu hedeften de çıkarabiliriz. 2023 hedefimiz, toplam 100 milyar dolar ciro içinde 30 milyar dolar ihracat" diye konuştu

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Vekili Zafer Ataman, faktoring sektörünün gerçek anlamda desteklenmesi durumunda Türkiye'nin Çin ile rekabet edebilecek düzeyi rahat bir şekilde yakalayabileceğini bildirdi. Ataman, AA muhabirine yaptığı açıklamada, bankacılık dışı finans sisteminin Türkiye'de ağırlıklı olarak "finansal kiralama", "faktoring" ve "finansman" şirketleriyle temsil edildiğini, bunların 2013 yılında yasayla birliğin çatısı altında toplandığını söyledi. Birliğin geçen yıl 119 milyar lira genel ciro yaptığını ifade eden Ataman, bu yıl yüzde 20 artış hedeflediklerini anlattı. Ataman, bu yıl 150 milyar lira civarında bir cironun oluşmasını beklediklerini vurgulayarak, "Bunun da yüzde 20'sinin ihracat olduğunu varsaymak istiyoruz. Yani 30-32 milyar lira civarında bir ciro bekliyoruz ihracatta." dedi.

"25 milyar liralık ihracat yapıyoruz"
Türkiye'de 100 milyar dolarlık bir faktoring potansiyeli olduğunu dile getiren Ataman, "Türkiye'nin 155,5 milyar dolar ihracat hedefi var. Biz şu anda 25 milyar liralık ihracat yapıyoruz. Ne kadar büyük bir potansiyelimiz olduğunu bu hedeften de çıkarabiliriz. Hedefimiz, bu potansiyeli maksimum bir şekilde değerlendirmek ama bunu bir senede yapabilmek o kadar kolay değil." ifadelerini kullandı. "2023 hedefimiz, toplam 100 milyar dolar ciro içinde 30 milyar dolar ihracat" diyen Ataman, ihracattaki hedef büyümenin daha fazla olduğunu kaydetti. İhracatın Türk lirasından daha hızlı büyüyeceğini vurgulayan Ataman, şöyle devam etti: "Zaten Türkiye'nin de hedefleri bu noktada. Türkiye'de çok büyük bir ihracat potansiyeli var. Türkiye, ihracat temelinde faktoringe çok net, uygun ürünleri olan bir ülke; gıda, tekstil, otomobil yedek parça. Bunlar gerçekten faktoringe neden olabilecek konular. Aynı zamanda sürekli servisimizi artırıyoruz. Eximbank, çok önemli bir konu. Hangi ülke yüzde 1,5 ile ihracatçısını fonlayabiliyor. Merkez Bankası kaynaklarına gitmiş olmamız da bizim açımızdan çok önemli; bu, ilk defa oluyor.

Bu yıl Türkiye'deki ihracatçı, başka alternatif finansmanlara gitse bile bu rakamları bulamaz. Aynı zamanda alacaklısını garantiliyoruz, alıcısı batarsa tazmin ediyoruz ve yüzde 1,5 ile para veriyoruz."

Türkiye, ihracatta Çin'den sonra geliyor
Faktoringin, Türkiye'ye oranla yurt dışında daha fazla tanındığını belirten Ataman, Türkiye'deki faktoring şirketlerinin, uluslararası piyasada çok önemli yerlerde olduğunu anlattı. Ataman, Türkiye'nin ihracat faktoring hacminde Çin'den sonra ikinci sırada geldiğini ifade ederek, şunları kaydetti: "Çin'den sonra ikinci sırada gelmemizin nedeni, dünyanın Çin'i tamamen sübvans

etmesi. Dolayısıyla faktoring sektörü gerçek anlamda desteklenirse belki Çin'i yakalayamayız ama rekabet edebilecek düzeyde de kalırız. Şu anda o vaziyetteyiz. Yani bugün Türkiye'deki tekstilcilerin, makine yedek parçacıların çoğu bizimle çalışıyor. İlk 500'deki firmaların çok büyük bir bölümü çalışıyor bizimle. Önemli olan hadise, bunu sürekli hale getirebilmek. Ben ısrarla söylüyorum; bugün İtalya'da faktoringin gayri safi milli hasılaya oranı yüzde 14 ise ülkemizde yüzde 6'da kalmamalı. Türkiye'de 66 faktoring şirketi var. Türkiye'deki ticaretten aldığı pay, bu firmalar için şu anda çok yeterli değil, daha fazla olması lazım. Türkiye'nin ticareti buna çok uygun." (AA)

